



Presentación de Resultados 2017

Línea Directa Aseguradora, S.A.

Miguel Ángel Merino
Consejero Delegado



twitter.com/LineaDirecta_es

5 de marzo de 2018

PRIORIDADES FIJADAS PARA 2017



Mejorar el **Beneficio de 2016**,
batiendo un nuevo récord de
rentabilidad.

152M€
+11% vs 2016



Superar los **765M€ de facturación**, batiendo un nuevo
récord de primas.

797M€
+8% vs 2016



Crecer en **220.000 pólizas**
batiendo un nuevo récord de
incorporación de clientes

223K
+8,7% vs 2016



Entrar en el **Ramo de Salud**.

vivaz

Pide más a tu seguro de salud



PRINCIPALES INDICADORES FINANCIEROS 2017

Resultados	2017	2016	%	status
I. Cuenta de resultados del Grupo (€)				
Facturación por Primas	797.422.437	738.661.351	+8%	↑
Beneficio Antes de Impuestos	152.003.353	136.603.070	+11,1%	↑
Beneficio Neto	112.000.887	105.592.508	+6%	↑
II. Ratios de gestión del Grupo				
Superávit del Margen de Solvencia (€)*	225.814.055	213.803.493	+5,6%	↑
Fondos disponibles a efectos Solvencia (€)*	403.638.547	377.081.269	+7%	↑
Ratio de Solvencia (€)*	227%	231 %	-4pp	↓
Siniestralidad Neta	65,9%	68,1%	-2,2pp	↑
Ratio Combinado	85,3%	86,4%	-1,1pp	↑
Ratio de Gastos	19,4%	18,3%	+1,1pp	↓
ROE	35,2%	33,2%	+2pp	↑
Cartera (millones de pólizas)	2,79	2,57	+8,7%	↑



CONTENIDO

1. EL SECTOR ASEGURADOR EN 2017
2. RESULTADOS LÍNEA DIRECTA ASEGURADORA, S.A. EN 2017
3. PERSPECTIVAS PARA 2018



1. EL SECTOR ASEGURADOR EN 2017

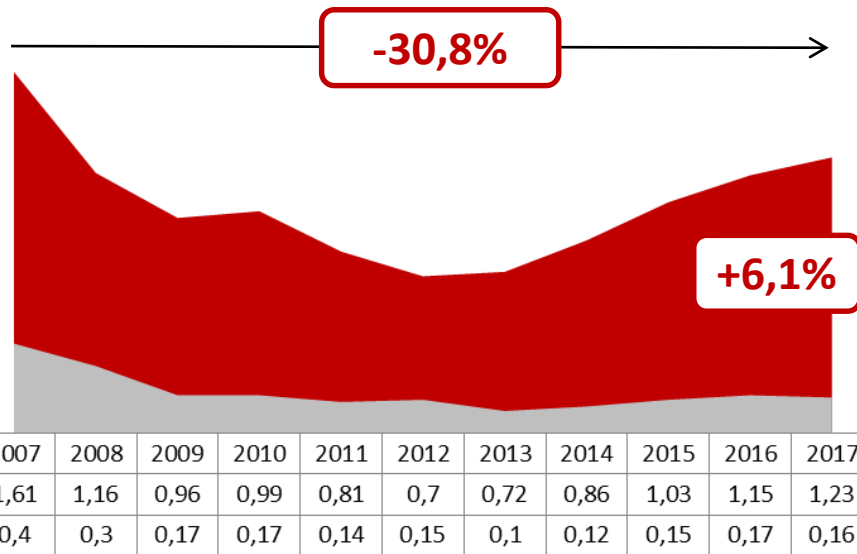


PARQUE DE VEHÍCULOS

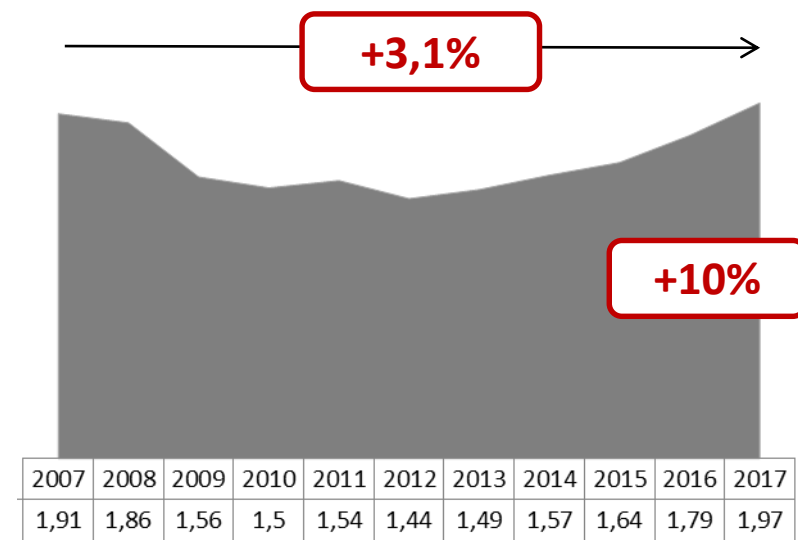
Entre autos y motos se han vendido 1,4M de vehículos nuevos, lo que supone el mejor dato desde 2008...



Venta de vehículos nuevos
(en millones)



Venta de vehículos usados
(en millones)



Fuentes: MSI. Cierre de año 2017.



PARQUE DE VEHÍCULOS

El parque traspasa por primera vez los 30M de vehículos asegurados.



Parque total de vehículos (en millones)

+8,2%

+2,6%

30,6

29,8

29,1

28,8

28,6

28,7

28,9

28,7

28,8

28,8

28,3

EDAD MEDIA
12 AÑOS

EDAD MEDIA
8 AÑOS

2007

2008

2009

2010

2011

2012

2013

2014

2015

2016

2017

Fuentes: FIVA. Cierre de año 2017.



RESULTADOS 2017
5 marzo 2018 / 7

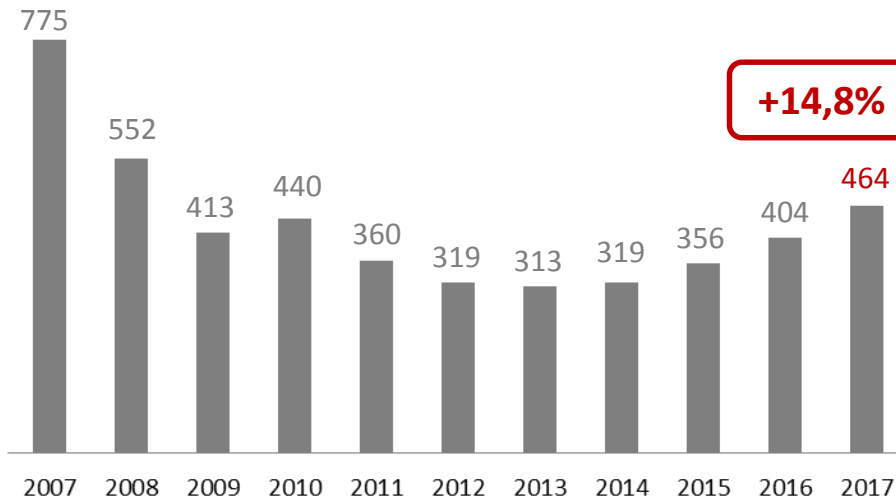
MERCADO INMOBILIARIO

La venta de viviendas mantiene un fuerte ritmo de crecimiento...



Compraventa de viviendas
(en miles)

-40,1%

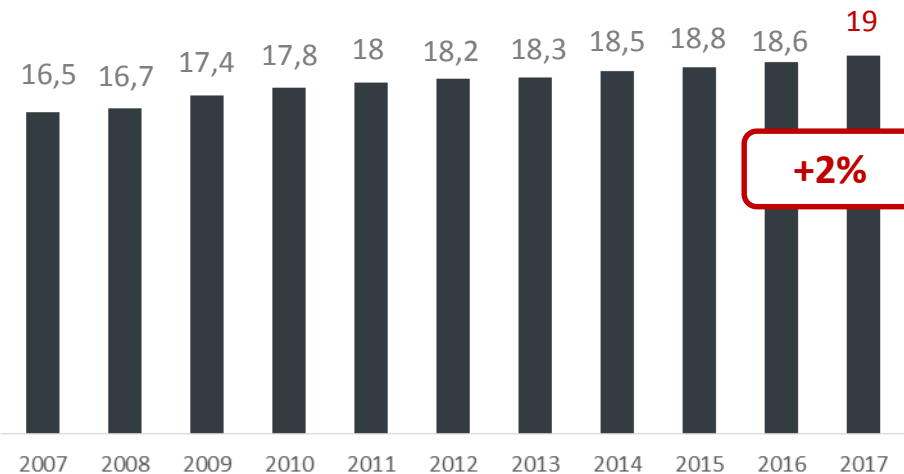


+14,8%



Parque de viviendas aseguradas
(en miles)

+15,1%



+2%

Fuentes: INE e ICEA. Cierre de año 2017.

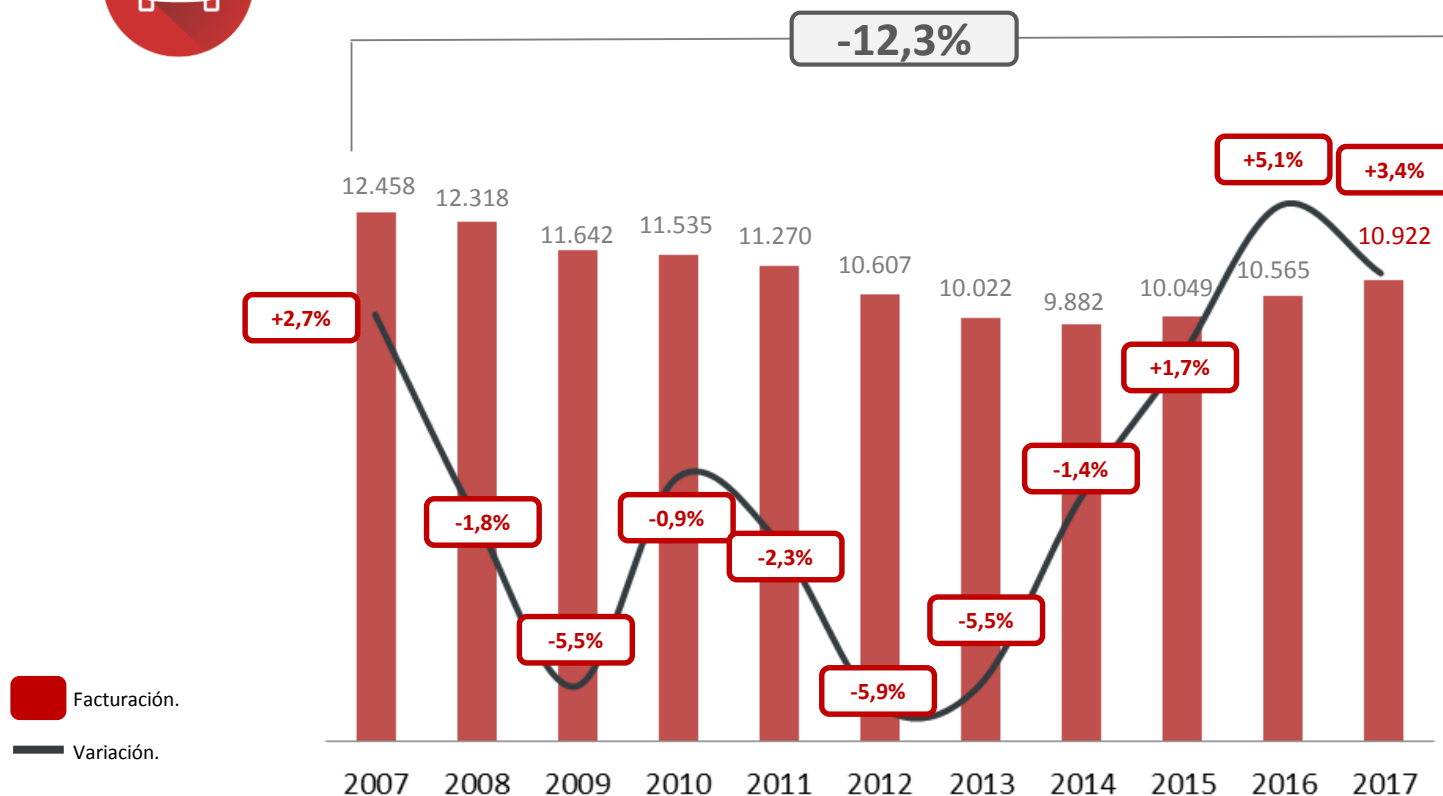


SECTOR ASEGURADOR

Aunque la facturación en el Ramo de Autos crece, lo hace en menor medida que en 2016...



Facturación Ramo Autos (en millones €)



Fuentes: ICEA cierre de año 2017.

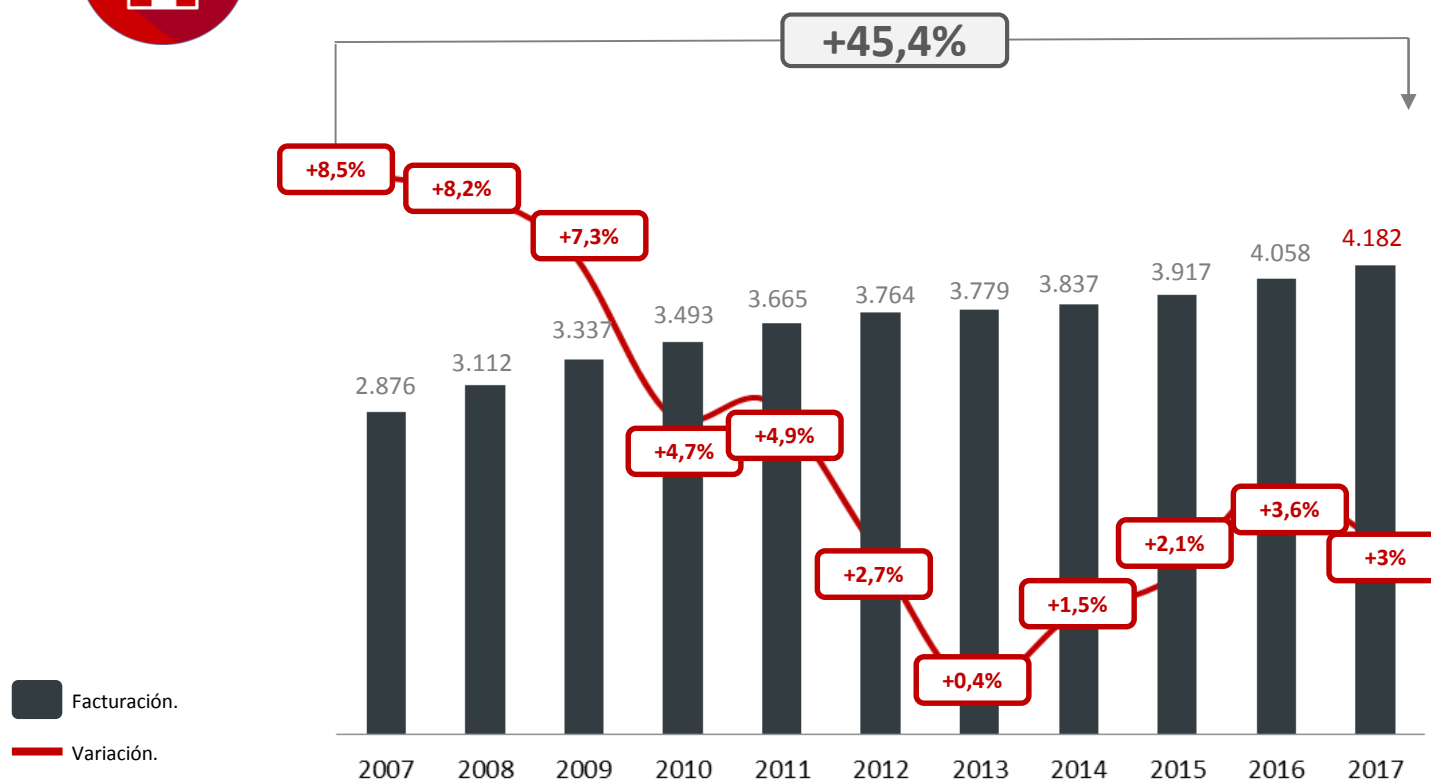


SECTOR ASEGURADOR

...y lo mismo ocurre con la facturación de Hogar, que se ralentiza.



Facturación Ramo Hogar (en millones €)



Fuentes: ICEA cierre de año 2017.

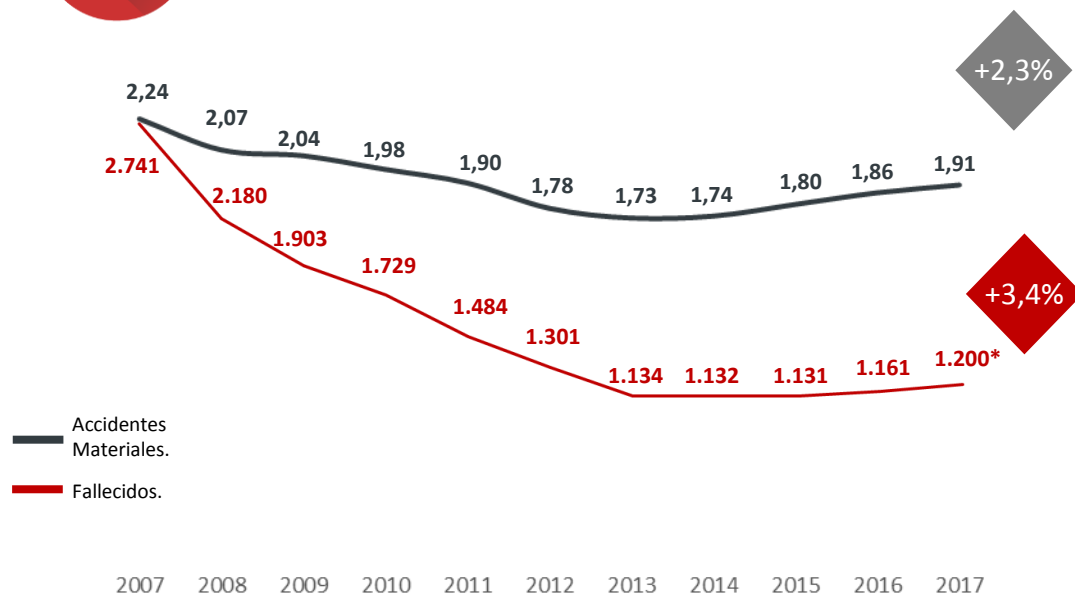


SECTOR ASEGURADOR

El número de muertos y los accidentes leves aumentan por el incremento de la movilidad.



Número de accidentes y fallecidos



*Fallecidos a 24 horas y en vías interurbanas.

Fuente: DGT y CICOS cierre año 2017.

Aumento de los
accidentes

+2,3%

Aumento de los
accidentes mortales

+2,7%

Aumento de los
fallecidos 24 h

+3,4%

Aumento de la
movilidad

+4,2%



SECTOR ASEGURADOR

El año ha sido extremadamente seco, pero muy intensivo en tempestades ciclónicas atípicas.



+11,5pp de siniestralidad
en Sector Multirriesgos
vs 2016.



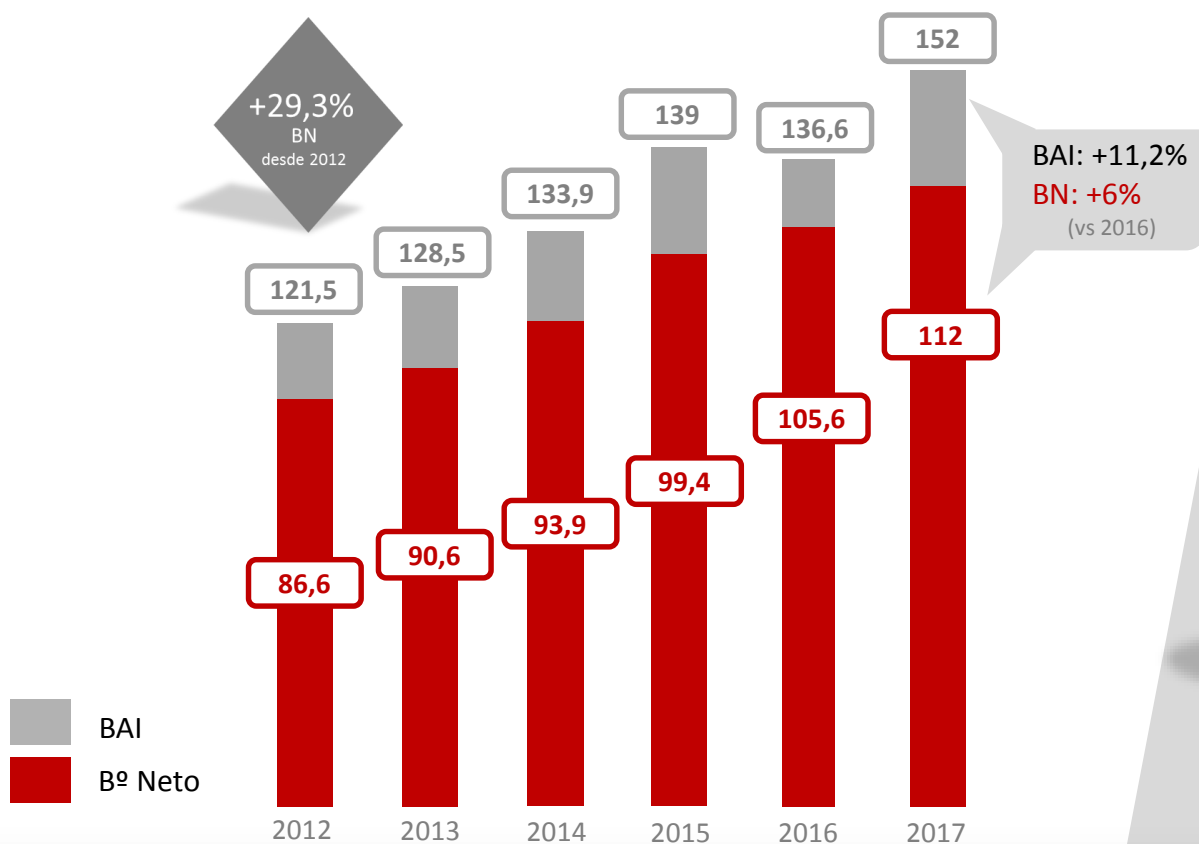
2. RESULTADOS DE LÍNEA DIRECTA ASEGURADORA, S.A. EN 2017



BENEFICIO

El BAI sobrepasa, por primera vez, la barrera de los 150M€, y el Neto se consolida definitivamente por encima de los 100M€...

Evolución del Beneficio (en millones €)



14%

de los resultados de la Cuenta Técnica son de Línea Directa*



5%

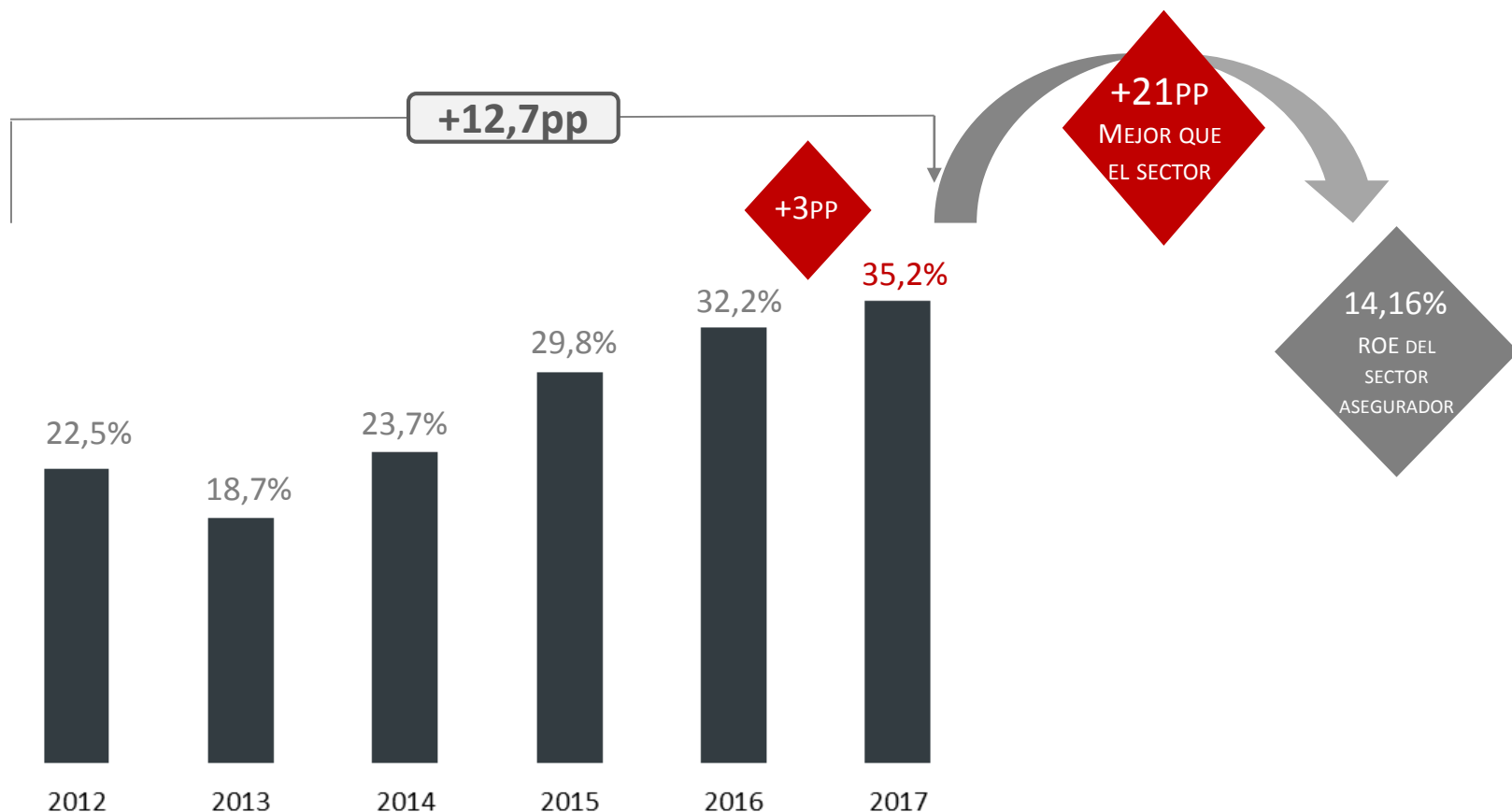
de los resultados de la Cuenta Técnica son de Línea Directa*

*Calculado en base al dato del sector a cierre 2017 .



ROE (Return on Equity)

La rentabilidad de la compañía mejora cada año, y supera ya el 35%...

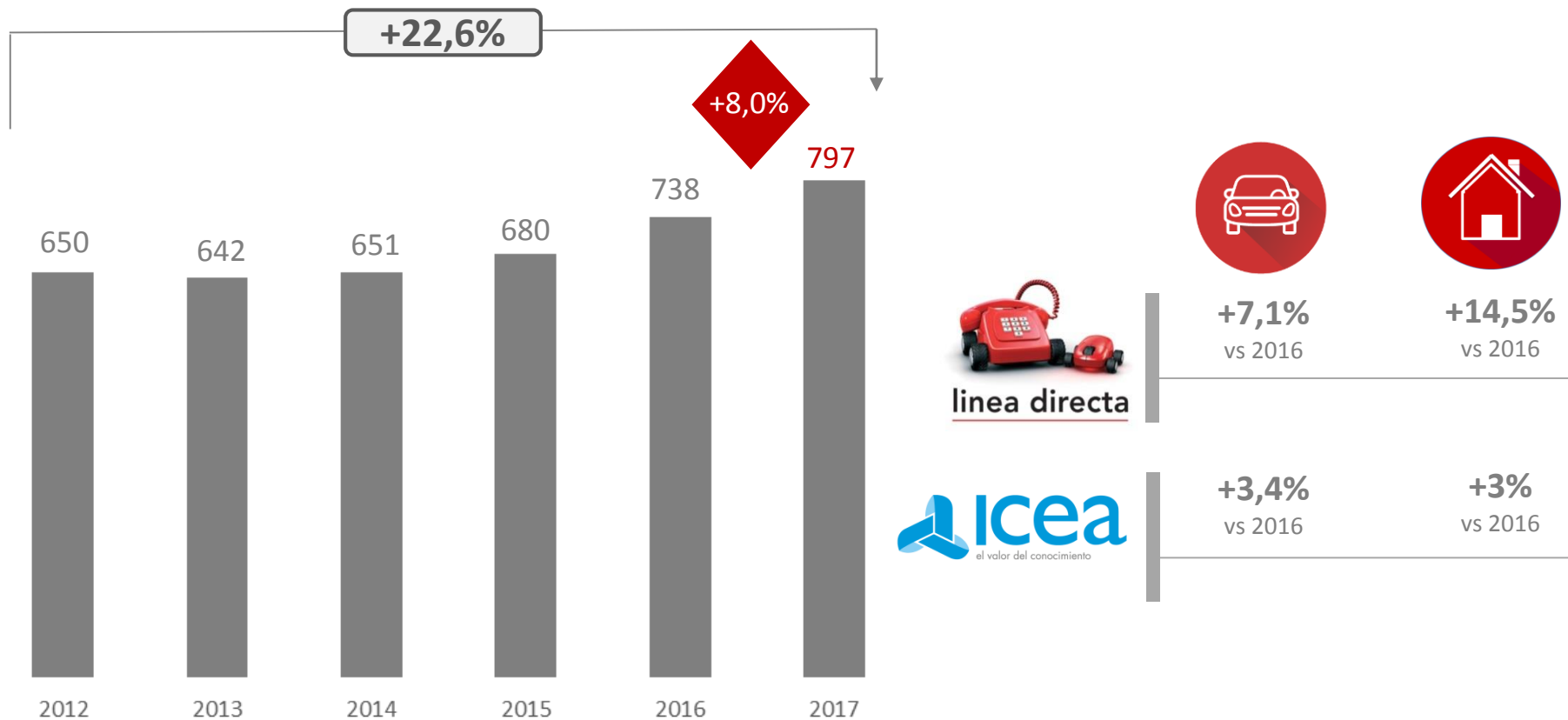


Fuente: Dato sectorial ICEA cierre 2017.



Facturación por Primas

Un año más, hemos batido nuestro récord de Primas emitidas, superando al sector en los dos Ramos...



Fuente: Datos sectoriales ICEA cierre 2017.



La gran novedad del año: SALUD

Tendrá una contribución determinante en la consecución del principal objetivo estratégico que tiene la compañía: superar los 1.000M € en primas.



5.450
asegurados

7.000
Descargas de
las Apps



Vivaz



Vivaz
Actividad



Línea Directa Aseguradora S.A. es la compañía suscriptora del riesgo.

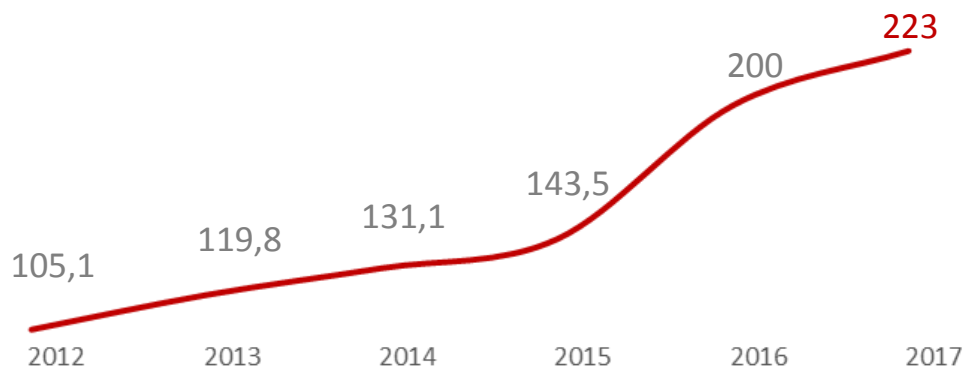


Cartera de Clientes

Nunca habíamos incorporado tantos clientes como lo hemos hecho en 2017.

Crecimiento Neto de Pólizas

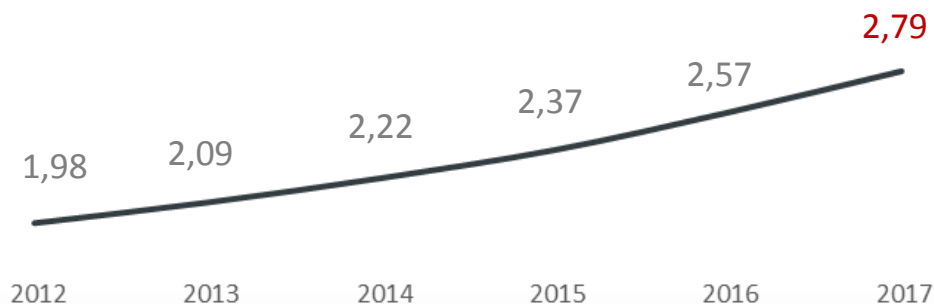
(en miles)



+11,5%
vs 2016

Crecimiento Cartera de Clientes

(en millones)

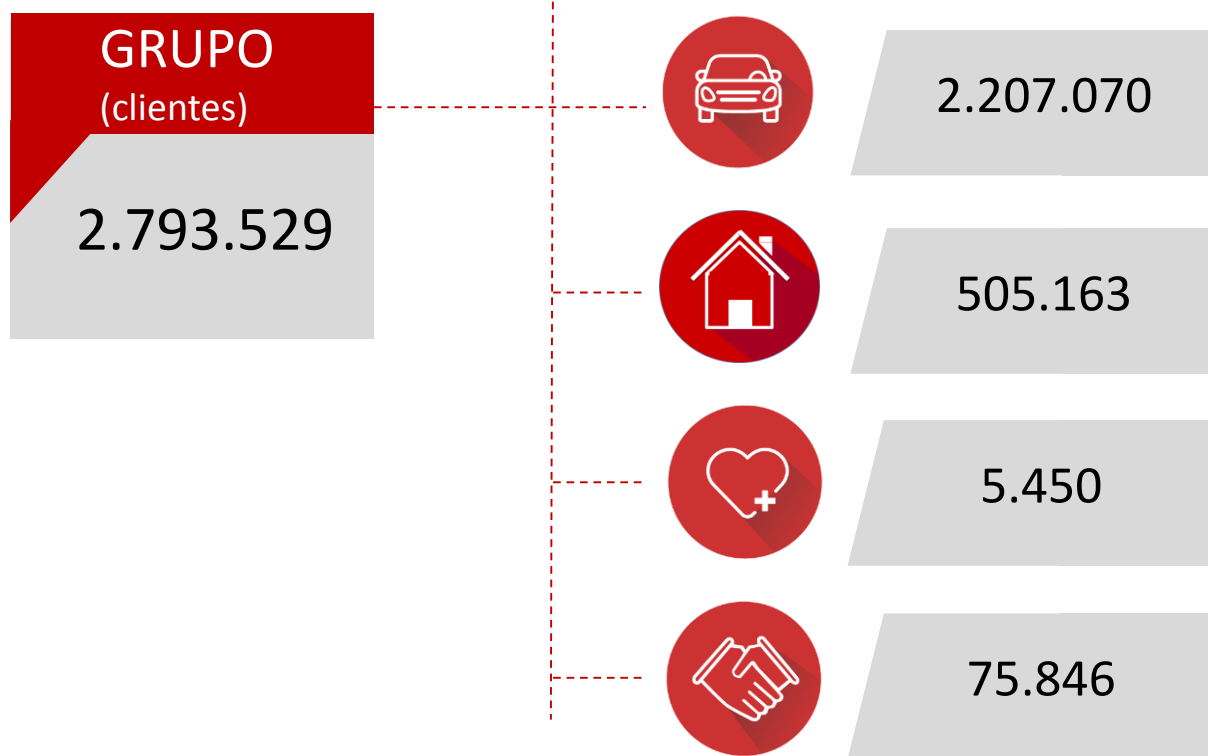


+8,5%
vs 2016



Cartera de Clientes

Otro hito importante es que Hogar ha superado los 500.000 clientes.



penélope
SEGUROS
Pensado por mujeres

nuez
Una idea Bankinter

APRECIO
seguros

7,2%

Cuota en
RAMO
AUTOS

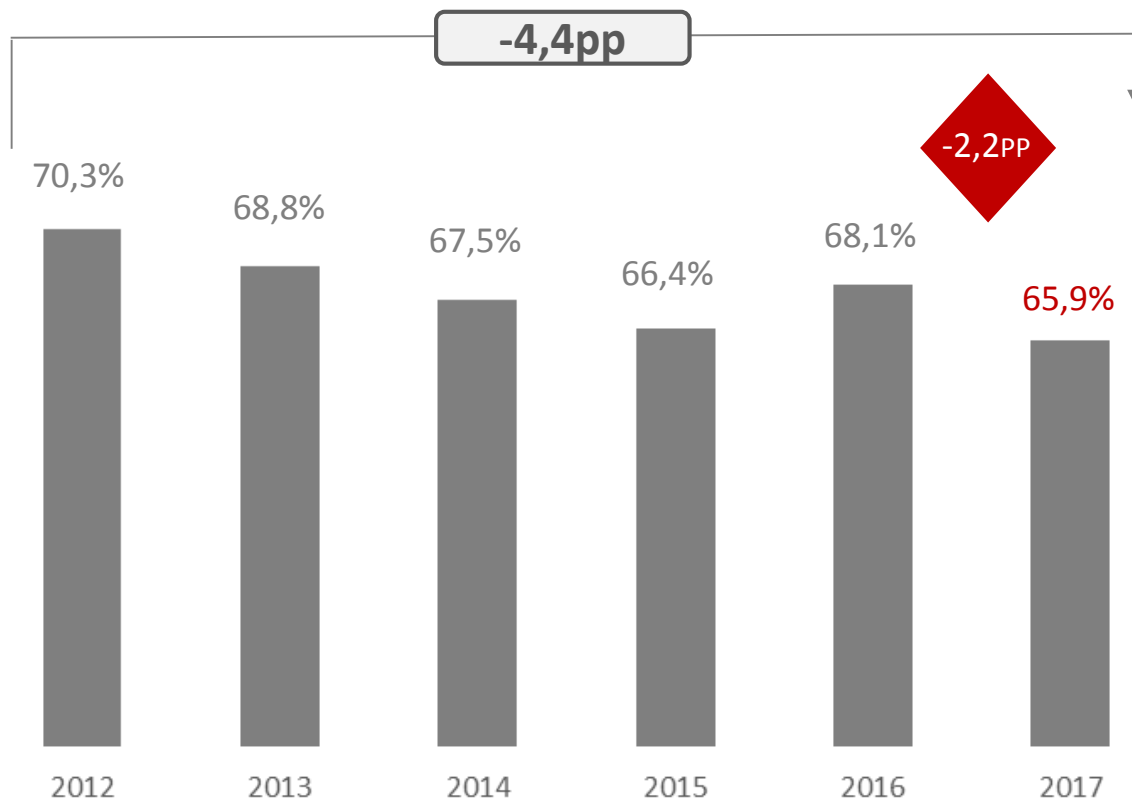
2,6%

Cuota en
RAMO
HOGAR



Siniestralidad Neta del Grupo

A pesar de una mayor movilidad y la severidad de los fenómenos atmosféricos, la siniestralidad se sitúa en uno de los mejores niveles de la historia de la compañía...



Siniestralidad Neta por Ramo

...y en los dos Ramos seguimos muy por debajo de la media del sector.



Ratio siniestralidad de Autos

-6,9PP
vs sector



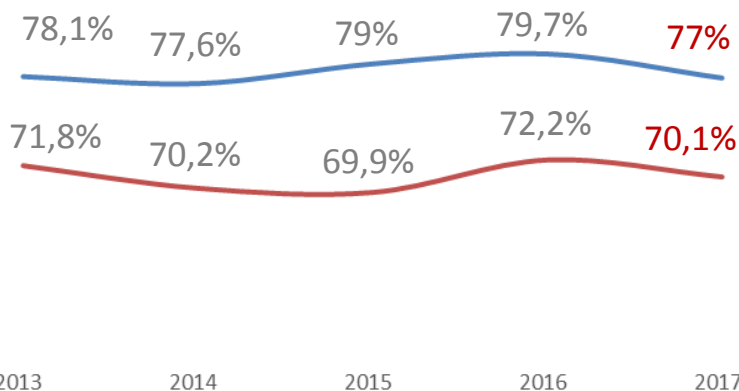
Ratio siniestralidad de Hogar

-13,3PP
vs sector

Icea
la casa del seguro



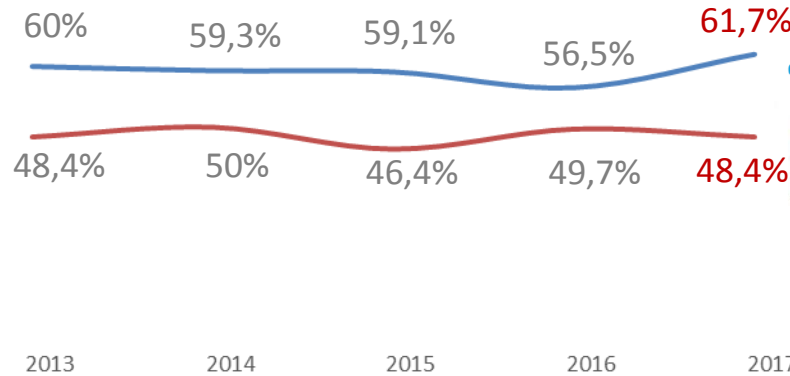
linea directa



Icea
la casa del seguro



linea directa



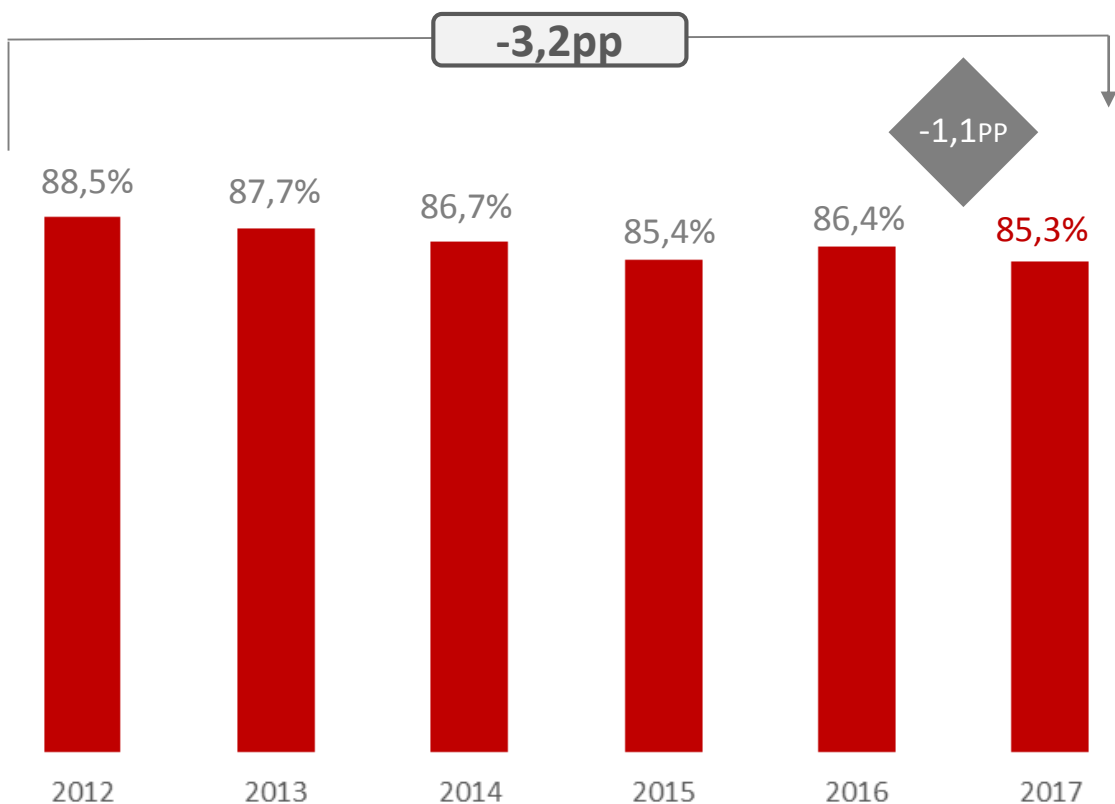
Fuente: Datos sectoriales ICEA cierre 2017.



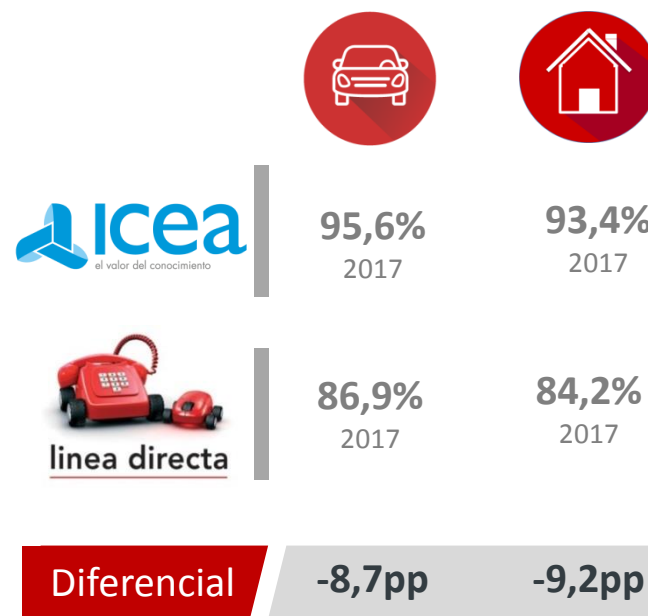
RESULTADOS 2017
5 marzo 2018 / 21

Ratio Combinado de Grupo

Probablemente tengamos el mejor Ratio Combinado del sector asegurador.



Ratio Combinado por Ramo vs Sector

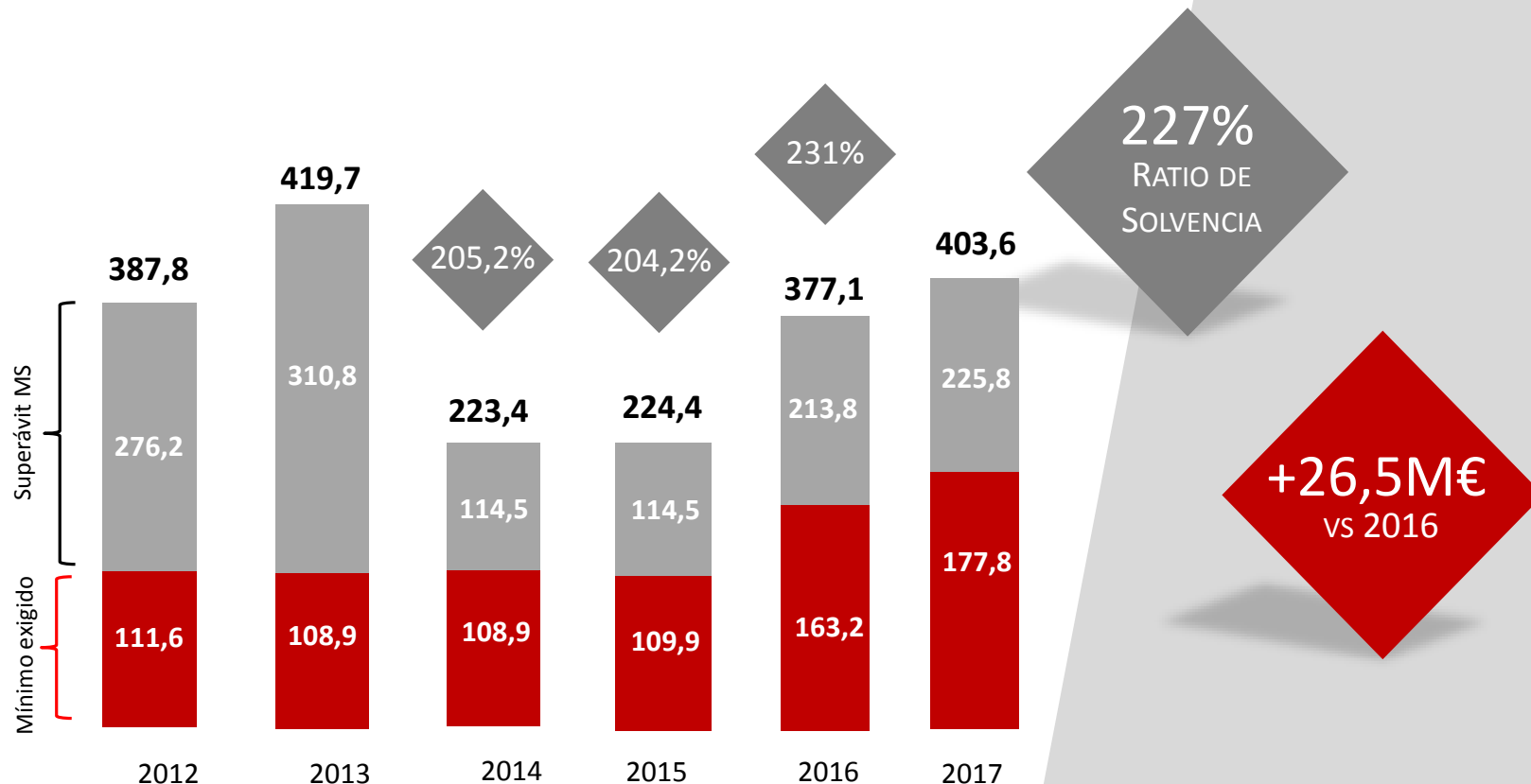


Fuente: Datos sectoriales ICEA 2017.



Solvencia

Continuamos con un ratio de Solvencia que duplica el mínimo exigido y que se sitúa en la media de la industria de seguros europea...

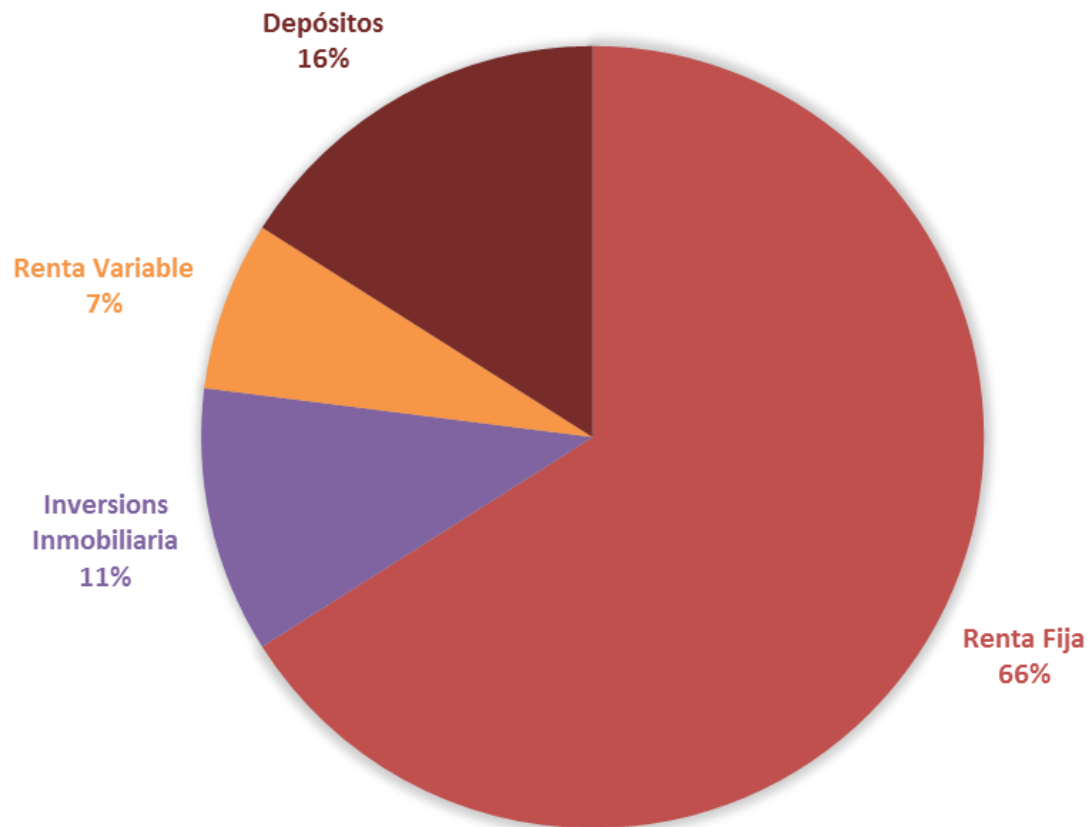


Solvencia I: 2012-2015. Solvencia II: 2016-2017.



Cartera de inversiones

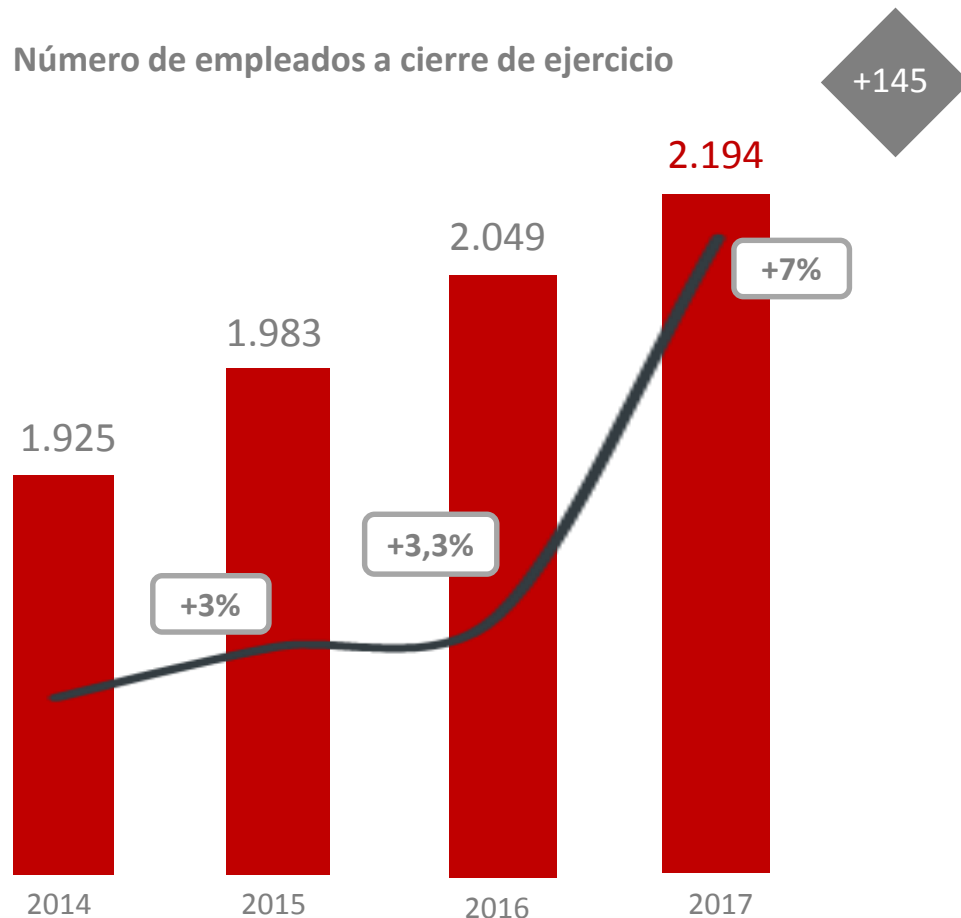
Mantenemos una gestión prudente y responsable de la cartera de inversiones, que supera los 1.000M€...



Creación de empleo

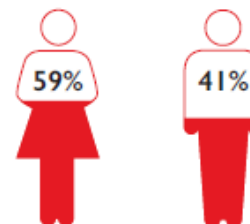
Hemos creado 145 puestos de trabajo nuevos en 2017.

Número de empleados a cierre de ejercicio



Contratos
Indefinidos

91%



MERCO
Talento

41º

Mejores empresas
para trabajar en España





3. PERSPECTIVAS PARA 2018



Objetivos para 2018

Seguir la senda de los excelentes resultados:

- Conseguir un BAI por encima de los 150M€.
- Acercarnos a un crecimiento anual de asegurados en torno al cuarto de millón.
- Superar los 3M de clientes en cartera.
- Impulsar el crecimiento del nuevo Ramo de Salud.

Seguir poniendo las bases para el medio plazo:

- Alcanzar los 1.000M€ de facturación en 2020.
- Convertirnos en la aseguradora de referencia en el mundo digital.





EN RESUMEN



En resumen

Tenemos las bases para convertir a Línea Directa en una de las 10 aseguradoras más importantes del negocio de No Vida en España.

Resultados Excelentes

Récord de Beneficio, récord de Facturación y récord de Clientes.

Ratio Combinado

El mejor de la industria:
-8,7pp en el Ramo de Autos.
-9,2pp en el Ramo de Hogar.

Líneas de Negocio

Somos los que más crecemos en primas:
Autos crece +7,1% y Hogar, +14,5%.

Salud Vivaz

Éxito en el lanzamiento del proyecto:
en apenas tres meses 5.450 asegurados.

ROE

Un retorno a la inversión del 35,2%, el más sobresaliente del sector.

Aseguradora Digital

Transformación estratégica en curso:
seremos la aseguradora de referencia.



CONTACTO PARA PRENSA:



Para más información:

Santiago Velázquez

Director de Comunicación

santiago.velazquez@lineadirecta.es

Tel. 91 807 20 15

Ricardo Carrasco

ricardocarrasco.perez@lineadirecta.es

Tel. 91 807 19 67



Síguenos en:



facebook.com/LineaDirectaAseguradora



twitter.com/LineaDirecta_es



linkedin.com/company/linea-directa-aseguradora



youtube.com/LineaDirectaSeguros

